



Е.Ю. Косевич

Современные мексикано-испанские отношения

***Аннотация.** В статье рассматриваются ключевые вопросы современного мексикано-испанского сотрудничества. Автор дает обзор культурных, экономических и торговых связей Мексики с Испанией, значительно активизировавшихся с приходом к власти в Мексике члена Институционно-революционной партии Энрике Пенья Ньето. Также анализируется «дестабилизирующий эффект», обусловленный политическим курсом нового президента США Дональда Трампа в отношении Мексики, что угрожает политическому и экономическому успеху испано-мексиканских отношений.*

***Abstract.** The article considers the key points of the current Mexican-Spanish cooperation. The author gives an overview of the achievements of Mexico's cultural, economic and trade ties with Spain, which became much more active with the coming to power in Mexico of a member of the Institutional Revolutionary Party, Enrique Peña Nieto. The paper also analyzes the «destabilizing effect» provided by the political course of the new US President Donald Trump in relation to Mexico, threatening the political and economic success of the Spanish-Mexican relations.*

***Ключевые слова:** двусторонние отношения, Мексика, Испания, США, Европейский союз, экономические отношения, политика, культура.*

***Keywords:** bilateral relations, Mexico, Spain, U.S., the European Union, economic relations, politics, culture.*

Прежде чем дать оценку современным мексикано-испанским отношениям, стоит оглянуться в недалекое прошлое. Отношения между Испанией и Мексикой, развивавшиеся как на двусторонней основе, так и в рамках членства Испании в ЕС, всегда носили стратегический характер. Между Мексикой и Испанией всегда сохранялись тесные дружеские связи, несмотря на то что иногда эти страны занимали противоположные позиции по определенным вопросам. Единственный случай нарушения сложившейся традиции – разрыв дипломатических отношений в 1939 г., после прихода к власти в Испании Франсиско Франко, режим которого Мексика не поддержала. В марте 1977 г. двусторонние отношения были восстановлены. Но в целом ситуация никогда не доходила до столкновения политических интересов.

Особые взаимоотношения между Мексикой и Испанией установились в силу сохранения так называемых «сентиментальных» связей, возникших еще в колониальную эпоху. Постоянный приток испанских иммигрантов в Мексику, начавшийся во времена испанской конкисты и колонизации Америки, сохранился и после провозглашения независимости Мексики (1821). После Гражданской войны в Испании (1936–1939) Мексика приняла около 25 000 испанских беженцев-республиканцев, бежавших из своей страны в поисках политического убежища. Подавляющее большинство испанских иммигрантов обосновались в Мексике, хотя многие из них впоследствии восстановили испанское гражданство в соответствии с действием так называемого Закона памяти.

Очередное увеличение потока иммиграции из Испании в Мексику, начавшееся в 2011 г., было вызвано углублением социально-экономического кризиса и высоким уровнем безработицы в Испании. Сегодня среди испанских эмигрантов, переехавших в Мексику, преобладают квалифицированные специалисты и предприниматели, что, по мнению некоторых мексиканских СМИ, представляет определенную угрозу для местного населения на рынке труда. Вместе с тем, согласно данным Национального института статистики и географии, Мексика занимает всего лишь восьмое место по количеству постоянно проживающих лиц с испанским гражданством (123 189 человек), уступая таким странам,

как Аргентина (439 236 человек), Франция (232 693 человек), Венесуэла (188 025 человек), Куба (128 541 человек) [Fonseca, 2016].

Что же касается мексиканских граждан, постоянно проживающих в Испании, то, согласно данным Реестра физических лиц на январь 2015 г., в Испании проживает лишь около 50 тыс. мексиканцев, половина из которых имеет также испанское гражданство. Испания занимает третье место по количеству мексиканских мигрантов, значительно уступая США (почти 11,7 млн человек) и Канаде (118 249 человек)¹ [Ibid.]. Мексиканская община в Испании, большинство членов которой принадлежат к среднему классу или являются сотрудниками мексиканских компаний, инвестирующих в Испанию, относительно невелика по сравнению с общинами других латиноамериканских стран (к примеру, мигрантов из Эквадора в Испании – 174 372 человека [Ibid.]).

В первое десятилетие XXI в., в годы правления в Мексике Партии национального действия (Partido Acción Nacional, PAN), мексикано-испанские отношения сохранялись на прежнем уровне. После возвращения к власти в 2012 г. Институционно-революционной партии (Partido Revolucionario Institucional, PRI), когда президентом был избран Энрике Пенья Ньето (2012 г. – н.в.), сотрудничество между Мексикой и Испанией получило новый импульс. Еще в рамках своей предвыборной кампании в планируемом внешнеполитическом курсе Энрике Пенья Ньето отвел особое место мексикано-испанским отношениям. А после вступления в должность главы государства он придал первостепенное значение политическим, экономическим и культурным связям между Испанией и Мексикой.

Важной вехой в развитии мексикано-испанских отношений была подписанная 16 июля 2007 г. Декларация об углублении стратегического партнерства между Мексикой и Королевством Испания. В 2014 г. сотрудничество между двумя странами вышло на новый уровень: летом этого года, во время визита президента Пенья Ньето в Мадрид, был подписан План действий по углублению

¹Приведенные цифры отражают число граждан Мексики, зарегистрированных в консульских учреждениях в стране их постоянного проживания.

стратегического партнерства, включавший список мероприятий, обязательных к выполнению в различных областях, а также договоренности глав обеих стран о проведении необходимых консультаций в целях содействия политическому диалогу на высшем уровне.

Существенным фактором в развитии двусторонних связей, подтверждающим особый характер мексикано-испанских отношений, является негласное правило о необходимости хотя бы одного визита в Испанию каждого действующего президента Мексики, а в Мексику – каждого действующего председателя правительства Испании. Эта традиция возникла сразу же после восстановления отношений между Мексикой и Испанией в 1977 г.

Высокий уровень сотрудничества между двумя странами заметен и в рамках многосторонних форумов. В частности, Мексика поддержала избрание Испании в качестве непостоянного члена Совета Безопасности ООН на двухлетний период (2015–2016). Обе страны, входящие в группу «Объединившиеся ради консенсуса» (Uniting for Consensus), также придерживаются единого мнения по реформе Совбеза ООН.

Испания и Мексика активно содействовали продвижению совместного ибероамериканского проекта, отмечающего уже 27-летие своего существования, – Ибероамериканских саммитов на высшем уровне. Первый саммит, состоявшийся в 1991 г. в мексиканском городе Гвадалахара, определил главную цель этого проекта – всестороннее сотрудничество связанных общим культурным наследием ибероамериканских стран в политических, экономических и социальных сферах, а также его основные задачи – совместный анализ новых вызовов и проблем, с которыми сталкивается Ибероамерика в меняющемся мире, согласование интересов правительств ибероамериканских стран в целях совместного преодоления возникающих трудностей, развитие политического диалога и сотрудничества, повышение благосостояния и социального равенства. После этого саммита тогдашний министр иностранных дел Испании Франсиско Фернандес Ордоньес (1985–1992), характеризуя испано-мексиканские отношения, подчеркнул: «Все это породило отношения, которые являются не только привилегированными»

ми, но даже братскими, что и позволило инициировать процесс Иberoамериканских саммитов, беспрецедентный в нашей общей истории» [Relaciones..., 2016, p. 28].

В 2014 г. Мексика стала хозяйкой XXIV Иberoамериканского саммита. На церемонии открытия саммита в городе Веракрус представители Испании – король Филипп VI и председатель правительства Мариано Рахой – совместно с делегатами 22 латиноамериканских государств подвели итоги деятельности сообщества за 23 года его существования. Президент Мексики Пенья Ньето подчеркнул важность основной темы встречи – расширения связей в области просвещения, культуры и инноваций. Пенья Ньето указал на необходимость взаимного обмена опытом, повышения квалификации учителей, укрепления сотрудничества в области базового образования, повышения грамотности взрослого населения, а также поиска новых возможностей в деле образования молодежи [Cumbres..., 2018].

Саммит гарантировал, что до 2020 г. молодежи будет предоставлено 200 тыс. стипендий для обучения в любой стране Латинской Америки. До этого выдавалось лишь 10 тыс. стипендий в год. Латиноамериканский вариант проекта академической мобильности, в отличие от аналогичной европейской модели, предполагал не создание единого фонда с собственными средствами, а использование уже существующих в различных латиноамериканских государствах программ с гарантированно равномерным распределением финансовых ресурсов по странам. Ответственность за реализацию проекта и контроль качества были возложены на Генеральный иberoамериканский секретариат (Secretaría General Iberoamericana, SEGIB). Впоследствии эта стипендиальная программа получила название «Кампус Иberoамерика» (Campus Iberoamérica) [Campus Iberoamérica..., 2016]. Уже в 2016 г. к ней присоединились такие организации, как Министерство высшего образования Кубы (Ministerio de Educación Superior de Cuba), Колумбийская ассоциация университетов (Asociación Colombiana de Universidades), испанский фонд SEPI (Fundación SEPI) и Национальная ассоциация директоров федеральных учреждений высшего образования Бразилии (Asociación Nacional de Dirigentes de las Instituciones Federales de Enseñanza Superior de Brasil), а также некоторые региональные организации, такие как Высший университетский совет Централь-

ной Америки, крупнейшая финансово-кредитная группа в Испании «Banco Santander» и крупнейший национальный авиаперевозчик Испании «Iberia». На прошедшем в 2016 г. в Колумбии XXV саммите были подписаны соглашения о присоединении к программе «Кампус Ибероамерика» некоторых частных компаний из Мексики, Перу, Чили, Колумбии и Коста-Рики, что позволило дополнительно увеличить число стипендий.

В Мехико находится субрегиональное представительство Генерального ибероамериканского секретариата (SEGIB), созданное в 2009 г. для девяти стран Центральной Америки и Карибского бассейна (Коста-Рика, Куба, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Панама, Никарагуа, Доминиканская Республика, Мексика). До 2015 г. Мексика была единственной страной, финансировавшей деятельность данного представительства (позже другие страны также стали участвовать в его финансовом обеспечении). Сенат Мексики ратифицировал Соглашение между Министерством иностранных дел Мексики и SEGIB, присвоив данному представительству статус дипломатической миссии, а его директору ранг посла. Ранее, в 2007 г., было открыто субрегиональное бюро SEGIB для стран Южного конуса (Аргентина, Чили, Парагвай и Уругвай) в столице Уругвая Монтевидео (см: [SEGIB., 2014, p. 37]).

Тем не менее нужно признать, что, несмотря на достижение определенных успехов в деле развития ибероамериканского сотрудничества, в целом Ибероамериканские саммиты не оправдали возлагавшиеся на них ожидания, не стали самостоятельным фактором международной политики, а, превратившись в серию встреч в курортных городах, постепенно утратили политическое значение. Косвенным образом это подтвердили итоги XXIV саммита (8–9 декабря 2014 г.) в Веракруссе, который завершился принятием документов, утверждающих новый формат встреч, – раз в два года вместо ежегодных, как было прежде.

Наряду с образованием, еще одной областью, в которой двусторонние испано-мексиканские отношения получили новый стимул к развитию, стали аудиовизуальные услуги, особенно в рамках программы «Ibermedia» (см.: [Programa Ibermedia., 2018]), призванной поощрять создание фильмов совместного производства. Соглашение между Мексикой и Испанией о совместном кинемато-

графическом производстве, подписанное еще в 2003 г., стало опорой для совместной работы кинематографистов обеих стран и основой последующего успеха, также пришедшегося на время пребывания Пеня Ньето на посту президента. За последние шесть лет Испания вышла на второе место среди партнеров Мексики в области совместных кинематографических проектов (23 проекта), уступая лишь США (27 проектов) и обогнав такие латиноамериканские страны, как Колумбия (12 проектов) и Аргентина (11 проектов) [Coproducción., 2018]. А после того как ст. 189 Закона о подоходном налоге Мексики от 2013 г. закрепила налоговое поощрение для инвестиционных проектов, касающихся национального производства и кинопроката, испано-мексиканское сотрудничество в области киноиндустрии вышло на новый уровень.

Двустороннее сотрудничество также заметно активизировалось в военной сфере. Официальный визит в Мексику в ноябре 2013 г. министра обороны Испании Педро Моренеса, а также визит в Испанию в марте 2014 г. мексиканского министра обороны генерала Сальвадора Сьенфуэгоса Сепеды (2012 г. – н.в.) и министра по морским делам Мексики адмирала Видаля Франсиско Соберона (2012 г. – н.в.) наглядно продемонстрировали обоюдный интерес к интенсификации двусторонних отношений в этой области.

Стоит отметить, что при Пеня Ньето Мексика вновь стала принимать активное участие в миротворческих операциях ООН. В ноябре 2015 г. служащие мексиканских вооруженных сил присоединились к испанским военным, дислоцированным в Ливанской Республике в составе Временных сил ООН в Ливане (United Nations Interim Force In Lebanon, UNIFIL). Мексика была в числе стран-наблюдателей в совместной операции ЕС «Аталанта» (операция по борьбе с пиратством у берегов Сомали) [Operation ATALANTA., 2018], а также участвовала в военных учениях НАТО «Trident Juncture», проходивших в Испании в 2015 г.¹

¹ В ходе данных учений, в которых принимали участие около 36 тыс. военнослужащих из более чем 30 стран, прошла сертификация штабных структур Сил быстрого реагирования НАТО (NATO Response Force) и бригады повышенной боевой готовности.

В то же время Испанское агентство по международному сотрудничеству в целях развития принимало участие в разработке ряда миротворческих проектов, направленных на поддержание социальной стабильности и безопасности в Мексике. В 2014 г. Министерство внутренних дел Испании и мексиканская Генеральная прокуратура подписали Соглашение о сотрудничестве по борьбе с организованной преступностью [Esraña y México., 2014]. В настоящее время рассматривается вопрос о создании совместной комиссии по безопасности, которая должна стать эффективным инструментом для развития сотрудничества и обмена информацией о преступлениях, связанных с незаконным оборотом наркотиков, незаконным ввозом мигрантов, похищением людей, отмыванием денег, подделкой документов, торговлей оружием и культурными ценностями, сексуальными преступлениями, компьютерной преступностью и терроризмом. Кроме того, предполагается расширить сотрудничество полицейских служб Мексики и Испании для создания мексиканской судебной полиции.

В 2014 г. соответствующие министры обеих стран подписали Меморандум о взаимопонимании в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), направленный на расширение обмена передовым опытом в сфере цифрового контента, электросвязи, кибербезопасности, облачных технологий, электронного управления, а также на стимулирование развития отрасли ИКТ, в частности на поддержку технического и экономического сотрудничества между соответствующими регулирующими органами, предприятиями и научно-исследовательскими центрами. А в апреле 2017 г. министр труда и социальной защиты Мексики и глава Министерства занятости и социального обеспечения Испании подписали Меморандум о взаимопонимании в области сотрудничества и технической помощи по вопросам труда, призванный способствовать расширению обмена информацией и передовым опытом в вопросах обеспечения правосудия, защиты прав работников, трудовой миграции, развития профессиональных навыков, увеличения занятости и повышения безопасности труда.

Особого внимания заслуживает мексикано-испанское экономическое сотрудничество. Для описания роли каждой из этих

стран в двусторонних отношениях часто используется термин «мост». С вступлением Испании в ЕС эта страна стала «мостом», соединяющим Мексику с ЕС. В свою очередь, после заключения соглашения НАФТА в 1994 г. Испания рассматривала Мексику в качестве «моста» для выхода на североамериканский рынок.

Испания наряду с другими странами ЕС входит в число 46 государств, с которыми Мексика имеет соглашения о свободной торговле. Кроме того, Испания входит в число 32 стран, с которыми Мексика заключила договоры о поощрении и взаимной защите капиталовложений и инвестиций [Comercio exterior., 2015]. Стоит добавить, что соглашение о свободной торговле между ЕС и Мексикой было подписано в 2000 г., т.е. раньше, чем с другими латиноамериканскими странами (с Чили – в 2002 г., с Перу, Колумбией и странами Центральной Америки – в 2012 г.). С 2008 г. Мексика является одним из десяти стратегических латиноамериканских партнеров ЕС (годом ранее такой же статус получила Бразилия). На сегодняшний день Мексика – единственная латиноамериканская страна, заключившая договоры о свободной торговле и с Испанией, и с ЕС. С момента восстановления дипломатических отношений между Испанией и Мексикой в 1977 г. товарооборот между двумя странами неуклонно возрастал, а после подписания в 2000 г. договора о свободной торговле с ЕС мексикано-испанские торговые отношения активизировались еще больше.

Осенью 2012 г., во время турне по европейским странам, новоизбранный президент Мексики Пенья Ньето посетил Испанию, где встретился с председателем правительства Испании Мариано Рахоем и был принят королем Хуаном Карлосом I. В рамках встречи в Мадриде Пенья Ньето объявил о своем намерении «укрепить исторические связи» с Испанией, а также расширить торгово-экономическое сотрудничество, которое обеспечит обеим странам «заметные выгоды». «Испания – наш второй самый важный торговый партнер в Европейском союзе и первый инвестор, но это сотрудничество может принести еще больше благ обоим народам», – подчеркнул он [Peña Nieto fortalecerá., 2012].

Нужно отметить, что одно из ключевых мест в торгово-экономических отношениях между Мексикой и Испанией занима-

ет энергетическая отрасль. За последнее десятилетие объем импорта нефти из Мексики в Испанию почти удвоился; Мексика стала основным латиноамериканским поставщиком сырой нефти в Испанию, обогнав Колумбию и Венесуэлу. Увеличение объема поставок наблюдалось уже в 2011–2012 гг., но самый заметный рост – с 9,5 до более чем 14% – пришелся на 2014 г., что было вызвано, в числе прочего, ситуацией в Ливии и торговым эмбарго, направленным против Ирана. А в 2016 г. Мексика потеснила даже Нигерию, став главным поставщиком нефти в Испанию с объемом поставок в 14,4% от общего объема испанского импорта (на 4% больше, чем в предыдущем году). Со своей стороны, Испания экспортирует в Мексику готовые нефтепродукты, в основном бензин [México-España., 2017, p. 18–19].

Именно экономические отношения стали в последнее время ключевым элементом мексикано-испанских связей. Устойчивую основу для развития экономических связей заложило подписанное еще в 1994 г. двустороннее соглашение об избежании двойного налогообложения, пролонгированное в июле 2014 г., которое существенно облегчило испанским компаниям работу на территории Мексики. А структурные реформы, проведенные администрацией Пенья Ньето после подписания 2 декабря 2012 г. совместного документа с руководством ведущих политических партий страны – так называемого «Пакта ради Мексики», – создали благоприятные условия для иностранных инвестиций в таких отраслях, как энергетика, мобильная телефония, финансы, инфраструктура, что позволило испанским компаниям значительно расширить свое присутствие в этих областях.

Среди экономических партнеров Испании Мексика занимает восьмое место (следующее после Италии), опережая Бразилию и даже Россию. При этом Испания стремится к дальнейшему наращиванию товарооборота с Мексикой, о чем свидетельствует разработанный Государственным секретариатом торговли Испании Комплексный план развития рынка 2015 (Plan Integral de Desarrollo de Mercado 2015), который определяет Мексику в качестве приоритетного партнера наряду с США и странами БРИКС.

Некоторые мексиканские компании, проводящие торговые операции как в ЕС, так и в Латинской Америке и США, перенесли свои штаб-квартиры в Испанию. Например, «Grupo Gruma» (продовольственная компания) перенесла свой международный офис из Лондона в Мадрид. «Grupo Alfa», работающая в 36 странах и действующая в Испании через компании «Nemak»¹ и «Sigma» (нефтехимическая отрасль), также перевела свою международную штаб-квартиру в Мадрид.

Испания занимает шестое место среди стран ЕС и восьмое место в мире по объему импорта мексиканских товаров. Основные статьи экспорта из Мексики в Испанию – нефть, терефталевая кислота, оксид цинка, желтоперый тунец, минералы, детали для двигателей, поршневые двигатели, а также компьютеры. По данным на 2016 г., импорт из Мексики составляет 1,6% от общего объема испанского импорта.

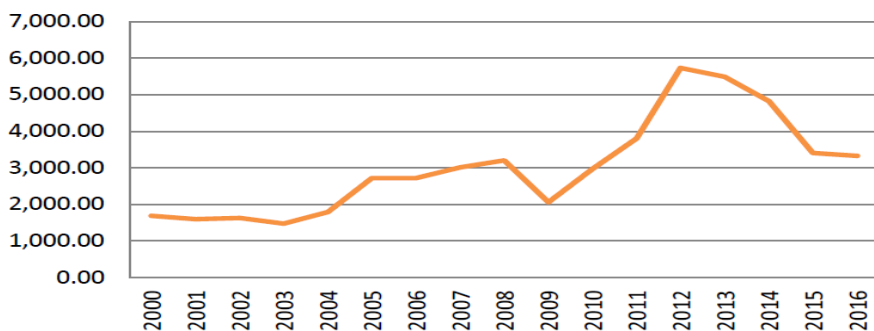


Рис 1. Экспорт из Мексики в Испанию (млн евро)

Источник: [México-España., 2017, p. 17].

¹ Начиная с 1979 г. «Немак» специализируется на производстве высокотехнологичных алюминиевых компонентов, таких как головки цилиндров, блоки цилиндров, компоненты трансмиссии и детали конструкции для автомобильной отрасли. «Немак» является ключевым подразделением компании «Альфа», одной из ведущих промышленных групп в Мексике. «Немак» имеет глобальный потенциал для производства более чем 54 млн единиц продукции в год, что делает ее крупнейшим в мире производителем алюминиевых литых компонентов для автомобильной отрасли. – Прим. ред.

Основные статьи экспорта из Испании в Мексику – ветрогенераторы, транспортные средства, рыболовные товары, бензин, различные товары из сферы культуры, природный газ и оливки. С 2014 г. Мексика занимает первое место среди латиноамериканских стран по импорту испанских товаров. Испанский экспорт в Мексику составляет 27,8% от общего объема испанских товаров, импортируемых странами Латинской Америки и Карибского бассейна.

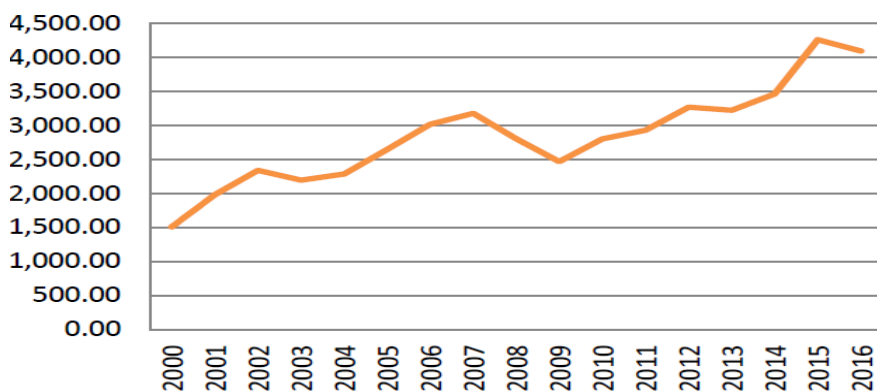


Рис. 2. Экспорт из Испании в Мексику (млн евро)

Источник: [México-España., 2017, p. 14].

Стоит отметить, что в период с середины 2010 г. до середины 2015 г., когда экономика Испании переживала жесточайший кризис, торговый баланс Мексики в двусторонней торговле стал положительным, хотя в период с 2001 по 2009 г. он был отрицательным. Но уже к концу 2015 г. торговый дисбаланс вновь сместился в пользу Испании, и данное положение дел сохраняется и по сей день. При этом нужно учитывать, что положительное влияние на торговый баланс Испании оказало как снижение мировых цен на нефть, так и обесценивание мексиканского песо: покупая нефть и ее производные в Мексике, Испания теперь делает это по значительно более низкой цене.

Двустороннее сотрудничество развивается не только на уровне государственных, но и на уровне частных компаний. Здесь в первую очередь следует упомянуть соглашения о сотрудничестве,

заклученные между компанией ICEX (España Exportación e Inversiones) и государственным целевым фондом при Министерстве экономики Мексики ProMéxico¹ в июне 2014 г. В рамках этих соглашений стороны обязались активно содействовать двустороннему развитию торговли и инвестиций, а также обмену информацией о рынках, секторах и новых возможностях для бизнеса. Особое внимание в соглашениях уделяется государственным тендерам. Обе организации договорились способствовать поиску и привлечению испанских и мексиканских инвесторов, а также оказывать поддержку организаторам семинаров и различных мероприятий, призванных ознакомить потенциальных инвесторов с инвестиционными возможностями в Испании и Мексике.

Испания занимает второе место в мире по объему прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Мексику после США и первое место среди стран – членов ЕС. Испанские ПИИ в Мексику сосредоточены главным образом в финансовой, телекоммуникационной, инфраструктурной сферах, а также в области оказания услуг и в сфере культуры. К 2016 г. в энергетическом секторе экономики Мексики Испания вышла на первое место по объему ПИИ и на второе – в банковском и финансовом. За последние несколько лет значительно увеличилось не только количество испанских мегакорпораций, расширяющих свое присутствие в Мексике, но и число испанских компаний меньших размеров, которые также стремятся закрепиться на мексиканском рынке. По данным на начало 2017 г., в Мексике зарегистрировано около 5800 испанских компаний, в основном – малых и средних [Cortés, 2017]. При этом стоит отметить, что в мексиканской экономике испанские инвестиции распределяются неравномерно: самые значительные приходятся на долю инфраструктуры, строительства и машиностроения, меньшие – на долю телекоммуникаций, машиностроения, транспорта,

¹ Государственное федеральное агентство Мексики по поддержке экспорта ProMéxico (создано по типу государственного фонда и имеет официальный статус госведомства) является подразделением Министерства экономики Мексики. Агентство занимается продвижением мексиканской продукции, поиском бизнес-партнеров и инвестиций за рубежом. Имеет 48 представительств в иностранных государствах. – Прим. ред.

энергетической и сырьевой отраслей, гостиничного бизнеса, туризма, рекламы.

Что же касается мексиканских инвестиций в Испанию, то в короткие сроки Мексика вышла на пятое место по объему прямых иностранных инвестиций в эту страну. Мексиканские инвестиции в Испанию начали возрастать после 2010 г., в 2013 г. составляли 3,1% от общего объема ПИН, а к 2016 г. достигли 5,9% (это чуть меньше, чем ПИН Великобритании, опередившей мексиканцев всего на 0,4%). Значительная часть мексиканских инвестиций в Испанию проходит через холдинговые компании, так называемые «транслатинас» (транснациональные латиноамериканские корпорации, ТЛК), ставшие опорой не только мексиканской, но и всей латиноамериканской экономики в целом [Yákovlev, 2013, p. 5].

Некоторая неопределенность в дальнейшем экономическом развитии Мексики связана с позицией США. Прежде США никогда не вмешивались напрямую в мексиканско-испанские отношения, и даже после победы на президентских выборах в США в 2016 г. республиканца Дональда Трампа, не скрывающего свою неприязнь к соседней латиноамериканской стране, объем испанских инвестиций в Мексику остался прежним. Испанские компании, работающие в Мексике, заняли выжидательную позицию. «Налицо некоторая неопределенность, но применительно к экономической сфере я бы не сказал, что ощущается большой пессимизм», – подчеркнул Хорхе Марине, глава экономического и торгового представительства Испании в Мексике. Он заверил, что «испанские инвестиции никак не пострадали», так же как не пострадала и двусторонняя торговля [Cortés, 2017]. По данным Министерства экономики Испании, с января по ноябрь 2016 г. объем экспорта из Испании в Мексику составил около 4 млрд долл., что лишь на 4,1% меньше, чем за аналогичный период в 2015 г. В свою очередь, объем мексиканского экспорта в Испанию составил около 3,3 млрд долл., что уже на 9,6% меньше, чем в 2015 г. [Ibid.].

Угрозы Дональда Трампа увеличить налогообложение американских компаний, имеющих производство в Мексике, уже привели к тому, что некоторые автомобильные компании, владеющие заводами в этой стране, такие как «Ford» и «General Motors», стали

выводить инвестиции из Мексики, чтобы перенаправить их в США, и это негативно сказалось на испанском импорте, поскольку на мексиканских машиностроительных заводах используются в том числе и импортируемые из Испании автомобильные запчасти.

Тем не менее Испания пока не собирается уходить с рынков своего главного латиноамериканского партнера. По официальным данным, с января по сентябрь 2016 г. по объему ПИИ в Мексику первое место по-прежнему занимали США (35,7%), а второе – Испания (13,2%) [Cortés, 2017]. Несмотря на все возрастающую неопределенность, в январе 2017 г. испанская компания «Iberdrola», одна из крупнейших испанских компаний по производству электроэнергии, объявила о начале строительства в Мексике нескольких ветровых электростанций, которые планируется ввести в эксплуатацию в 2019 г. В то же время мексиканский филиал испанской компании OHL заявил о намерении инвестировать в 2017 г. более 350 млн долл. в различные инфраструктурные проекты, а испанский строительный конгломерат «Acciona» принял решение об участии в строительстве пассажирского терминала нового аэропорта в Мехико в составе консорциума, возглавляемого мексиканскими компаниями ICA и «Carso» [Ibid.].

1 февраля 2017 г. председатель правительства Испании Мариано Рахой в телефонном разговоре с президентом Мексики Пенья Ньето «выразил солидарность Испании с Мексикой в отношении агрессивной позиции, занятой новой администрацией США». В ответ президент Мексики «поблагодарил испанское правительство и народ за оказанную поддержку и подчеркнул важность, которую имеют для Мексики ее отношения с Испанией» [Peña Nieto agradece..., 2017].

Проводя националистическую и протекционистскую политику, Дональд Трамп воздвигает политическую «стену» между США и Мексикой, тем самым подталкивая Мексику к более активному поиску новых партнеров. А Испания, в свою очередь, стремится взять на себя роль лидера в разработке и проведении в жизнь политики, отвечающей интересам Евросоюза, во всем латиноамериканском регионе. В любом случае, очевидно, что отношения Мексики и Испании будут активно развиваться, поскольку обе

страны имеют общие взгляды на решение региональных проблем и остаются стратегическими партнерами в рамках ибероамериканского мира.

В начале XXI в. мексиканский историк Лоренцо Мейер отмечал, что двусторонние отношения Мексика-Испания характеризуются «постоянной асимметрией... в результате сохранения факторов, присущих предыдущему этапу, колониальному» [Relaciones..., 2016, р. 28]. Но, несмотря на то что «асимметрия», представляющая собой наследие трехвекового колониального периода, по-прежнему ощущается в экономических, политических и культурных взаимосвязях между двумя странами, при Энрике Пенья Ньето отношения Мексики с Испанией стали больше ориентированы на развитие всестороннего сотрудничества и устранение присутствующей дисгармонии.

Список литературы

Campus Iberoamérica, las becas iberoamericanas ya tienen nombre Madrid // W-Radio. – Madrid, 2016. – 13.09. – Mode of access: <http://www.wradio.com.co/noticias/internacional/campus-iberoamerica-las-becas-iberoamericanas-ya-tienen-nombre-madrid/20160913/nota/3244432.aspx> (Дата обращения – 26.01.2018).

Comercio exterior: Países con tratados y acuerdos firmados con México / Secretaría de economía. – Ciudad de México, 2015. – 10.05. – Mode of access: <http://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/comercio-exterior-paises-con-tratados-y-acuerdos-firmados-con-mexico> (Дата обращения – 26.01.2018).

Coproducción con México / Comisión Mexicana de filmaciones. – Ciudad de México, 2018. – Mode of access: <http://www.comefilm.gob.mx/coproduccion-con-mexico> (Дата обращения – 26.01.2018).

Cortés R. España, el mayor inversor en México tras EE.UU., mira de reojo a Trump // La Vanguardia. – Barcelona, 2017. – 02.11. – Mode of access: <http://www.lavanguardia.com/politica/20170211/414258979308/espana-el-mayor-inversor-en-mexico-tras-eeuu-mira-de-reojo-a-trump.html> (Дата обращения – 26.01.2018).

Cumbres Iberoamericanas de jefes de estado y de gobierno: Objetivos // CIP-UPEC. – La Habana, 2018. – Mode of access: http://cumbresiberoamerica.cip.cu/?page_id=8 (Дата обращения – 26.01.2018).

España y México suscriben un convenio de cooperación bilateral con rango de tratado internacional en materia de lucha contra la delincuencia

organizada / Ministerio del interior de España. – Madrid, 2014. – 06.10. – Mode of access: http://www.interior.gob.es/prensa/noticias/-/asset_publisher/GHU8Ap6ztgsg/content/id/2079877 (Дата обращения – 26.01.2018).

Fonseca D. Los españoles en el extranjero aumentan un 56,6% desde 2009 // El País. – Madrid, 2016. – 17.03. – Mode of access: http://politica.elpais.com/politica/2016/03/16/actualidad/1458145510_786597.html (Дата обращения – 26.01.2018).

México-España: Análisis de exportaciones e importaciones / Cámara Española de comercio. – Madrid, 2017. – 22 p. – Mode of access: <http://www.camescom.com.mx/wp-content/uploads/2017/06/COMERCIO-ESPA%C3%91A-M%C3%89XICO7.pdf> (Дата обращения – 26.01.2018).

Operation ATALANTA (para lucha contra la piratería en aguas de Somalia) / Ministerio de defensa de España. – Madrid, 2018. – Mode of access: <http://www.emad.mde.es/MOPS/060-Yibuti-ATALANTA/> (Дата обращения – 26.01.2018).

Peña Nieto agradece a Rajoy la «solidaridad» de España con México ante Trump // Agencia EFE. – Ciudad de México, 2017. – 01.02. – Mode of access: <http://www.efe.com/efe/usa/mexico/pena-nieto-agradece-a-rajoy-la-solidaridad-de-espana-con-mexico-ante-trump/50000100-3166809> (Дата обращения – 26.01.2018).

Peña Nieto fortalecerá los lazos históricos y comerciales con España // Hoy. – Madrid, 2012. – 15.10. – Mode of access: <http://www.vivelohoy.com/noticias/8137969/pena-nieto-fortalecera-los-lazos-historicos-y-comerciales-con-espana> (Дата обращения – 26.01.2018).

Programa Ibermedia: El Espacio Audiovisual Iberoamericano: Conferencia de Autoridades Cinematográficas de Iberoamérica (CACI). – Caracas, 2018. – Mode of access: <http://www.programaibermedia.com/> (Дата обращения – 26.01.2018).

Relaciones España – México / C. Malamud (Coord.); Real Instituto Elcano. – Madrid, 2016. – 125 p. – Mode of access: <http://www.realinstitutoelcano.org/wps/wcm/connect/a6dde0804cff59f4a4a8afdead3c180c/informe-elcano-21-relaciones-espana-mexico.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=a6dde0804cff59f4a4a8afdead3c180c> (Дата обращения – 26.01.2018).

SEGIB 2005–2013 / Secretaría General Iberoamericana. – Ciudad de México, 2014. – 59 p. – Mode of access: <http://www2.iadb.org/intal/catalogo/PE/2013/13260.pdf> (Дата обращения – 26.01.2018).

Yákovlev P.P. España y América Latina: Recarga de las relaciones // Iberoamérica. – Moscú, 2013. – N 2. – P. 5–33.